2024年3月期 (第22期)決算説明会

2024年5月15日

株式会社ジーダット



1. 2024年3月期 決算概要

2. 2025年3月期 計画·業績予想

2024年3月期のポイント



売上高:20.6億円 (対前年比2.1%増)

営業利益:3.0億円 (同13.1%増)

経常利益:3.7億円 (同17.9%増)



デバイス設計受託サービスの売上が大幅伸長



国内FPD※市場向けの売上が縮小傾向

※ FPD : Flat Panel Display etc.



売上伸長+固定費堅調+為替差益+α...で大幅増益

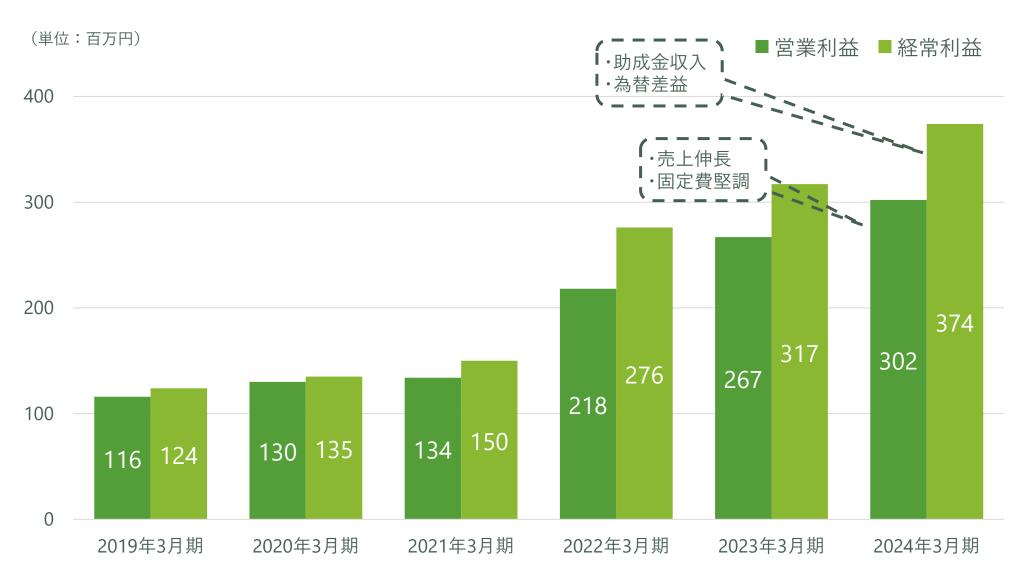
2024年3月期業績概要

(単位:百万円)	2023年3月期		2024年3月期		
	実績	売上高比	実績	売上高比	対前期比
売上高	2,017	100.0%	2,060	100.0%	+2.1%
売上総利益	1,305	64.7%	1,288	62.5%	△ 1.3%
販売費及び 一般管理費	1,038	51.5%	985	47.8%	△ 5.0%
営業利益	267	13.2%	302	14.7%	+13.1%
経常利益	317	15.7%	374	18.1%	+17.9%
当期純利益	266	13.2%	328	15.9%	+23.4%

売上高・固定費の推移



利益の推移



市場別売上高(半導体/FPD※)



製品区分別売上高(自社開発/代理販売)



販売先別売上高(国内/海外)



固定費内訳



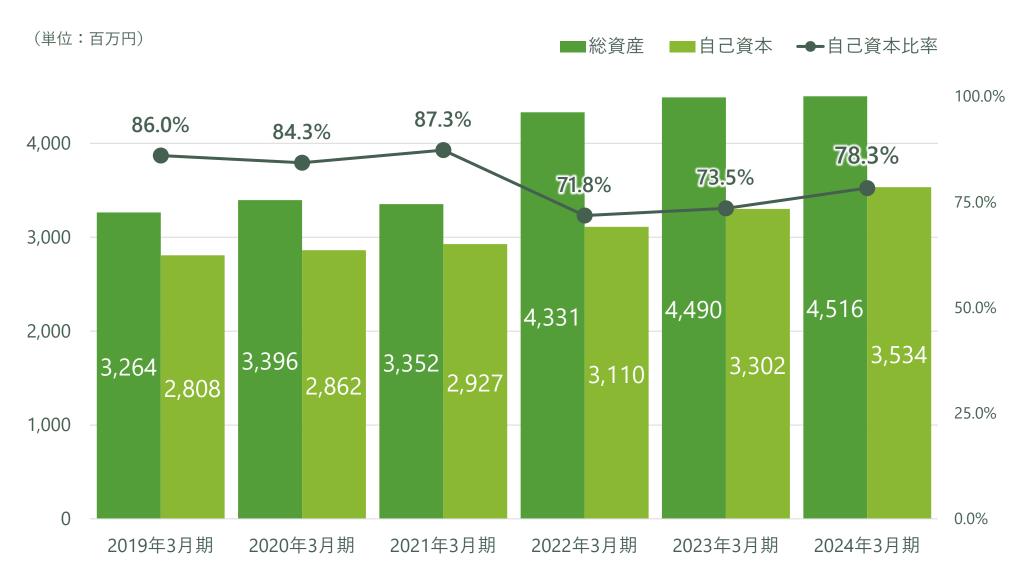
貸借対照表 一前期末比 —

(単位:百万円)	2023年 3月末	2024年 3月末	差異		2023年 3月末	2024年 3月末	差異
(資産の部)				(負債の部)			
I 流動資産	4,180	4,198	17	I 流動負債	1,184	977	△ 207
1現金及び預金	3,644	3,485	△ 158	1 買掛金	115	63	△ 52
2受取手形	0	_	\triangle 0	2 未払金	23	46	22
3電子記録債権	167	235	67	3 未払費用	37	48	10
4売掛金	312	418	106	4 未払法人税等	21	49	27
5仕掛品	_	2	2	5 前受金	866	637	△ 229
6原材料	0	4	4	6 預り金	10	17	7
7前渡金	11	9	\triangle 1	7 賞与引当金	94	106	12
8前払費用	37	37	\triangle 0	8 その他	15	9	△ 6
9その他	5	4	\triangle 1	Ⅱ固定負債	3	3	_
				資産除去債務	3	3	_
Ⅱ固定資産	310	317	7	負債合計	1,188	981	△ 207
1 有形固定資産	31	22	△ 8	(純資産の部)			
2 無形固定資産	22	18	△ 4	Ⅰ 株主資本	3,302	3,534	232
3 投資その他の資産	256	277	20	1 資本金	762	762	_
(1)投資有価証券	124	138	13	2 資本剰余金	893	893	_
(2)長期前払費用	10	0	△ 9	3 利益剰余金	1,675	1,907	232
(3)繰延税金資産	80	99	18	4 自己株式	△ 28	△ 28	_
(4)その他	40	38	△1	純資産合計	3,302	3,534	232
資産合計	4,490	4,516	25	負債純資産合計	4,490	4,516	25

キャッシュフロー計算書 - 前年同期比-

(単位:百万円)	 2022年4月1日 ~	2023年4月1日	 差異 	
	2023年3月31日	2024年3月31日		
I 営業活動によるキャッシュ・フロー	311	△ 65	△ 376	
Ⅱ 投資活動によるキャッシュ・フロー	△ 52	△ 3	48	
Ⅲ 財務活動によるキャッシュ・フロー	△ 74	△ 96	△ 21	
IV 現金及び現金同等物に係る換算差額	0	1	0	
V 現金及び現金同等物の増減額(減少:△)	185	△ 163	△ 348	
VI 現金及び現金同等物の期首残高	2,525	2,710	185	
VII 現金及び現金同等物の四半期末残高	2,710	2,547	△ 163	

総資産·自己資本



経営指標



トピックス

- 主力製品の機能拡張を継続
 - SX-Meister Ver.16.0リリース
 - デバイスレベル自動配置・配線ツールを新発売
 - UI[※]の機能拡張で使い勝手を大幅向上 ※ UI: User Interface
- 新規販売代理店契約の締結、販売力の強化に寄与
 - Lorentz社(米)と販売代理店契約を締結
 - NTTデータ数理システム社・EXCEEDA社の新製品を販売開始
- ■産学官連携の促進
 - 有明高専にライセンス使用契約の締結
 - ~高専機構を通じて日本の半導体人材育成に資することを期待~

1. 2024年3月期 決算概要

2. 2025年3月期 計画·業績予想

2025年3月期のポイント



売上高:22億円 (対前年比6.7%増)

営業利益:3.2億円 (同5.9%増)

経常利益: 3.5億円 (同6.4%減)



コア製品の競争力・販売力を強化 (アナログ,パワー向け)



対象顧客の拡大 (製造装置分野・素材関連分野へ)



海外半導体市場向け売上の拡大

2025年3月期業績概要

(単位:百万円)	2024年	3月期	2025年3月期		
	実績	売上高比	計画	売上高比	対前期比
売上高	2,060	100.0%	2,200	100.0%	+6.7%
売上総利益	1,288	62.5%	1,320	60.0%	+ 2.5%
販売費及び 一般管理費	985	47.8%	1,000	45.5%	+ 1.4%
営業利益	302	14.7%	320	14.5%	+ 5.9%
経常利益	374	18.1%	350	15.9%	△ 6.4%
当期純利益	328	15.9%	240	10.9%	△ 27.0%

電子デバイス業界の状況

- ■半導体関連
 - シリコンサイクルの「谷間」から復調傾向
 - パワー半導体への投資が急速に伸長
 - 中国市場の低迷および地政学的リスクは継続

- FPD(Flat Panel Display etc.)関連
 - コモディティ化によりFPD設計ツール需要は縮小傾向
 - 高性能パネル・タッチパネル等の研究開発は活況
 - 最先端有機パネル、スマートウォッチ等へ主力製品がシフト

課題と施策(1)

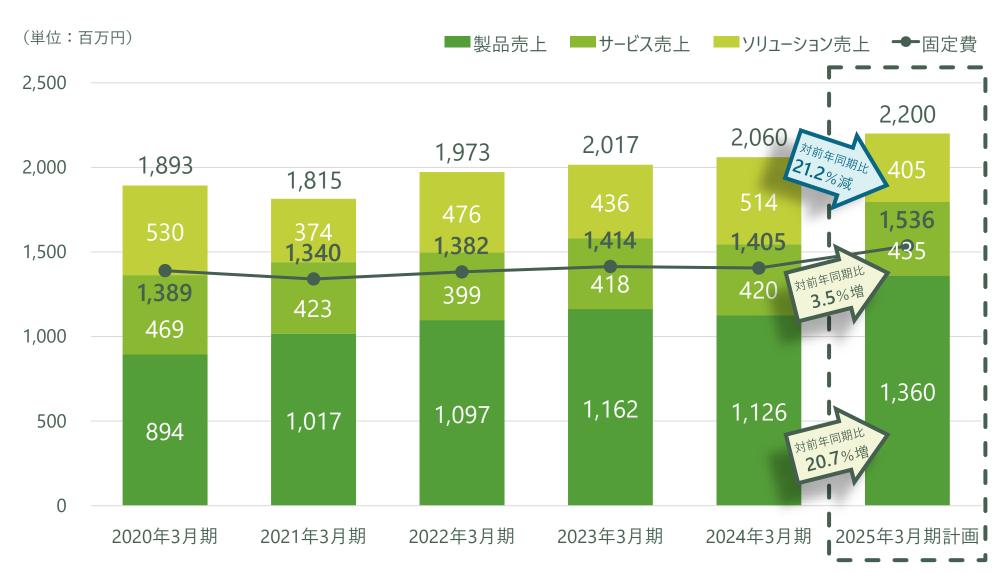
- コア製品の競争力・販売力を強化
 - 重点テーマに向けた開発を継続
 - アナログLSI設計自動化環境(ACC)の拡張
 - パワーデバイス向け設計効率化機能の拡張
 - ■研究開発活動の強化
 - デバイス設計部門との連携強化 ⇒設計者目線の製品づくり
 - 外部技術の導入・活用を促進
 - ■顧客との対話を促進・新顧客層の開拓
 - 顧客の課題に寄り添う販促活動を展開
 - ハイブリッドからリアルへ軸足を移し顧客との対話の機会の増加
 - 半導体製造装置、テスタ、検査分野、素材分野等へ展開

課題と施策(2)

- 海外半導体市場向け売上の拡大
 - 大規模フォトマスクデータブラウザ:HOTSCOPEの販促活動を強化
 - 重点海外パートナー企業を定めた「プラットフォーム」戦略の促進

- デバイス設計受託サービスの増強
 - 重点顧客の深耕・拡張 ⇒業績安定性の確保
 - EDA開発との連携を強化 ⇒設計技術の具現化と蓄積
 - 新規顧客・新技術の開拓 ⇒成長路線に向けた布石

売上高・固定費の推移



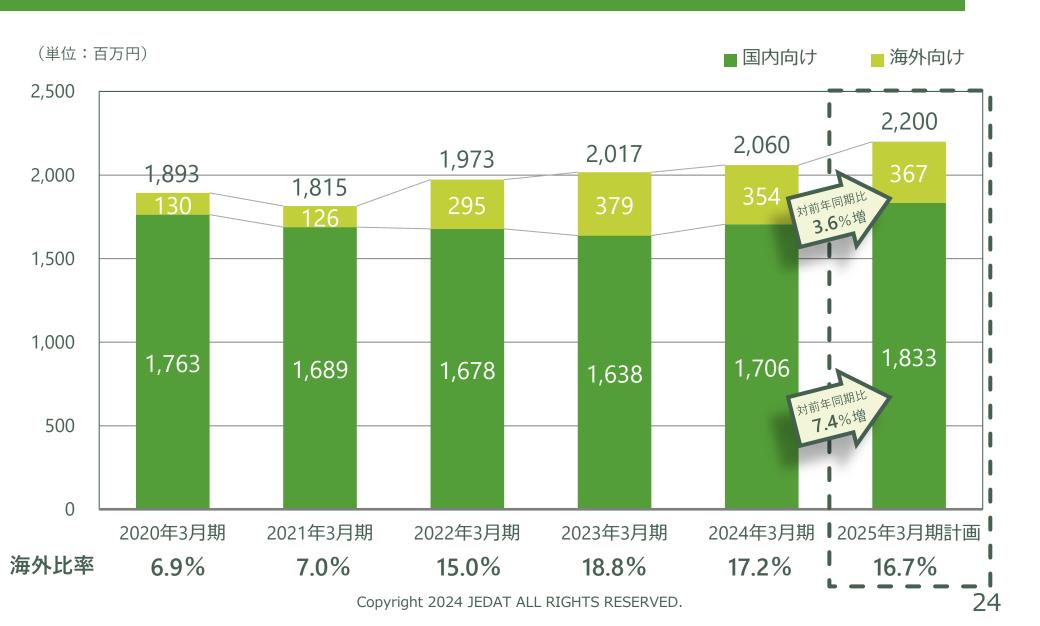
利益の推移



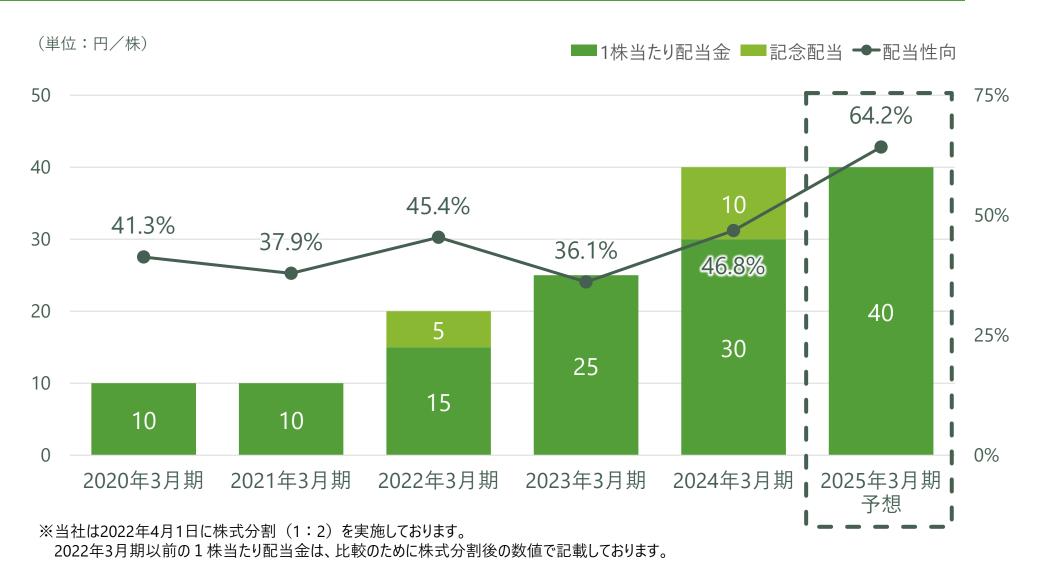
市場別売上高(半導体/FPD»)



販売先別売上高(国内/海外)



株主還元:配当性向の水準を維持



ご清聴ありがとうございました